AgrarPlan

https://www.agrarplan.com/job/agrar-berater-w-m-d/

Agrar-Berater (w/m/d)

Arbeitgeber
AgrarPlan GmbH

Arbeitszeit
Full-time, Part-time

Möglicher Beginn
Nächstmöglicher Zeitpunkt

Arbeitsort
Grüner Kamp 19-21, 24768, Rendsburg, Schleswig-Holstein

Veröffentlicht
Juli 24, 2025

Wer wir sind

Wir definieren den Standard neu – gestalten Sie mit uns die Landwirtschaft der Zukunft

Als inhabergeführte Unternehmensberatung entwickeln wir gemeinsam mit unseren Kunden zukunftsfähige Agrarbetriebe. AGRARPLAN steht für strategische Beratung, innovative Energiekonzepte und nachhaltige Lösungen in einer der bedeutendsten Zukunftsbranchen: der Landwirtschaft.

Mit Leidenschaft, Know-how und Weitblick begleiten wir unsere Kunden auf Augenhöhe mit Markt und Politik. Dabei spielen erneuerbare Energien, insbesondere Biogas, eine zentrale Rolle. Werden Sie Teil unserer Mission und bringen Sie Ihr Wissen, Ihre Ideen und Ihre Begeisterung bei uns ein.

Aufgaben

Ihre Aufgaben

In Ihrer Rolle übernehmen Sie die umfassende Bearbeitung eingehender Kundenanfragen und Potenziale. Sie führen fundierte Ausgangsanalysen durch und organisieren sowie leiten Beratungsgespräche. Während der Konzeptions- und Umsetzungsphase begleiten Sie unsere Kunden sowohl fachlich als auch organisatorisch. Sie erarbeiten individuelle Präsentationen, die Sie sicher vor Kunden vorstellen, und betreuen den gesamten Angebotsprozess bis hin zur Abrechnung. Zusätzlich führen Sie gemeinsam mit unseren Kunden Bankgespräche und unterstützen bei der Akquise von Fördermitteln. Auch an internen Projekten und Prozessoptimierungen wirken Sie aktiv mit. Der regelmäßige Austausch im Team sowie die Einbindung und Begleitung von Werkstudent:innen, Praktikant:innen und Aushilfen sind ein fester Bestandteil Ihrer Tätigkeit.

Anforderungen

Ihr Profil

Sie haben ein erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine Ausbildung im Bereich der Betriebswirtschaft absolviert, idealerweise mit dem Schwerpunkt Agrarwissenschaft. Ihre Kenntnisse in den gesetzlichen, kaufmännischen und technischen Rahmenbedingungen der landwirtschaftlichen Produktion sind fundiert und praxisnah. Sie verfügen über ein ausgeprägtes Fachwissen in den Bereichen Finanzen und Strategie und sind in der Lage, betriebswirtschaftliche Zusammenhänge schnell zu erfassen und in konkrete Empfehlungen zu überführen. Ihre Arbeitsweise ist kunden- und vertriebsorientiert, gleichzeitig selbstständig, umsichtig und von einem unternehmerischen Denken geprägt. Mit Ihrem überzeugenden Auftreten, Ihrem Verkaufsgeschick und Ihrer ausgeprägten Kommunikationsfähigkeit gelingt es Ihnen, Vertrauen zu den Kunden aufzubauen. Analytisches Denken, schnelle Auffassungsgabe und eine hohe

Problemlösungskompetenz zeichnen Sie ebenso aus wie ein tiefes Verständnis für die Prozesse Ihrer Kunden. Idealerweise bringen Sie zudem Erfahrung im Projektmanagement mit, um Kundenanliegen effektiv und zielgerichtet zu bearbeiten.

Job Benefits

Das erwartet Sie bei AgrarPlan

Sie arbeiten in einem engagierten Team mit spannenden Kundenprojekten in einer der wichtigsten Zukunftsbranchen überhaupt. Unsere neu gestalteten, modernen Büroräume und hochwertigen Arbeitsmittel bieten Ihnen ein angenehmes Arbeitsumfeld. Sie erhalten ein attraktives Gehaltspaket sowie moderne Sozialleistungen, darunter zusätzliche Freizeit, Zuschüsse zur Altersvorsorge, zum Kindergarten und zu Fahrtkosten.

Wir bieten Ihnen umfassende Möglichkeiten zum mobilen Arbeiten und fördern die Vereinbarkeit von Beruf und Privatleben durch flexible Arbeitszeiten. Zudem unterstützen wir Ihre persönliche und fachliche Weiterentwicklung durch gezielte Fortbildungen.

Kontakt

Jetzt bewerben!

Sie möchten mit uns neue Maßstäbe in der Landwirtschaft setzen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung – gerne direkt online über unser Bewerbungsformular oder per E-Mail an bewerbung@agrarplan.de.